



Firmato
digital
mente
da
CIRELL
I
MARIA
IVANA
C=IT

Maria Ivana Cirelli

Profilo Professionale

Aiuto le organizzazioni nella loro trasformazione digitale promuovendo la consapevolezza nella cultura basata sui dati e nelle soluzioni di intelligenza artificiale. Collaboro regolarmente con dirigenti e dirigenti senior per sviluppare la loro visione e iniziative orientate ai risultati, combinando infrastruttura, dati, big data, intelligenza artificiale e soluzioni cognitive, con attenzione alla resilienza e alla evoluzione in continuità alla realtà esistente. Sviluppo proposte che includono l'integrazione tra infrastruttura, Hybrid Cloud, gestione dei dati e soluzioni software di intelligenza artificiale. Possiedo ottime capacità comunicative, sia scritte che orali. Ho una naturale capacità di comprendere le esigenze e gli obiettivi aziendali e di tradurli in requisiti e soluzioni IT.

Capacità E Competenze

- Gestione infrastruttura
- Hybrid Cloud
- Gestione Data&AI
- Gestione Documentale
- Gestione dei processi
- Soluzioni Cognitive
- Gestione delle identità e degli accessi
- Client Executive
- Team Leadership
- Public Speaking
- Sviluppo Software
- Customer Support
- Coordinamento di Laboratori Internazionali
- Capacità di gestione del tempo

Esperienze Lavorative E Professionali

01.2026 - Attuale

Dirigente

Regione Lazio - Roma

Dirigente dell'area "Gestione ed evoluzione dei sistemi e delle infrastrutture digitali" della Direzione Regionale "Trasformazione Digitale e Procurement"

01.2023 - 12.2025

Data&Ai Sales Specialist

IBM - Roma

- Responsabile di sviluppare/accompagnare le Aziende del territorio Lombardia e Nord Ovest Italia alla trasformazione digitale grazie alla implementazione di soluzioni basate sull'Intelligenza Artificiale e l'uso dei dati interni ed esterni all'Azienda.
- L'attività prevede il coordinamento tra le risorse tecniche, le risorse consulenziali e i Business Partner IBM per arrivare alla giusta proposizione in termini di SW, Servizi, ed infrastruttura della soluzione più adeguata al fine di realizzare una trasformazione digitale grazie ad una maggiore efficienza dei processi, una migliore esperienza per l'utente finale e una

		<p>maggiori capacità di innovazione, attraverso l'adozione di soluzioni digitali avanzate. una maggiore cultura data driven e di Business Analytics.</p>
01.2022 - 12.2022	●	<p>Senior Sales Enablement Professional</p> <p>IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Responsabile a livello Europa della preparazione ed esecuzione dell' 'EMEA Graduates Programme' per i neoassunti in IBM. • Preparazione dei contenuti relativi agli aggiornamenti IBM per il corso Managers in preparazione dell'anno 2023.
01.2021 - 12.2021	●	<p>Storage Sales Specialist</p> <p>IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sales specialist per le soluzioni di Storage per il SUD Italia.
01.2015 - 01.2018	●	<p>Specialista di soluzioni Data&AI su Mainframe</p> <p>IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Responsabile per la proposizione di soluzioni Data&AI e Hybrid Cloud per Central Government & Insurance per i clienti con IBM Mainframe, in particolare per INPS, SOGEI, Min di Giustizia-DAP, UNIPOL, BPER, Autostrade. • I progetti sono stati principalmente relativi alla gestione dei dati, DWH e Gestione documentale.
01.2011 - 12.2014	●	<p>Sales Specialist di soluzioni di analisi dei dati</p> <p>IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Proposizione di soluzioni di gestione di consolidamento dei Dati, "tracciabilità" del dato, DWH, Master Data Management, Business Analytics per Local Government Centro Italia, Sanità e Farmaceutiche. • I principali clienti sono stati Regione Toscana, Regione Abruzzo, Regione Marche, INPDAP, Ministero dei Trasporti, Bambino Gesù, Min degli Interni, Ministero di Giustizia, ISTAT, Angelini-Finaf, FATER, Menarini, Dompe'. • I progetti hanno spaziato dal consolidamento dei dati, al Master Data Management, alla gestione documentale, alla sicurezza dell'accesso ai dati, all'analisi predittiva.
01.2009 - 01.2010	●	<p>Information Management Sales Specialist</p> <p>IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sales Specialist per il portfolio di Information Management e Netezza portfolio il mercato General Business del Centro-Sud Italia. • Principali clienti sono stati Hera, Octotelematics, Groupama, Ferragamo, HDI, Pavimental. • I progetti sono stati principalmente relativi a realizzazione di DWH e Gestione documentale.
01.2007 - 12.2008	●	<p>Client Exec</p> <p>IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Client Exec per Lazio e Sardegna per i clienti Large General Business Enterprise per i clienti competitive di IBM. • I principali clienti seguiti sono stati: Lottomatica, Q8 Italia, Saras-Akela, Maggiore Holding, Salini Costruttori, ANSA, Cementir.
01.2001 - 12.2006	●	<p>Sales Specialist delle soluzioni SW TIVOLI</p> <p>IBM</p>

	<ul style="list-style-type: none"> • Il portafoglio includeva soluzioni di Monitoraggio delle infrastrutture di rete e degli applicativi, SW Distribution, BackUp dei dati e degli applicativi, Gestione delle Identita' e della Sicurezza. • Il ruolo prevedeva la proposizione di soluzioni SW e Servizi per la realizzazione dei progetti. • I principali clienti seguiti sono stati Bulgari, Elettronica, CRIF, INSIEL, CoopService, Acquedotto Pugliese, Natuzzi, DUCati, Marcegaglia.
01.1997 - 01.2000	<p>Specialista SW Tivoli EMEA Breifing Center di Roma</p> <p>IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Responsabile per la realizzazone di ambienti Demo per le soluzioni SW Tivoli di Monitoraggio rete e applicativi e delle soluzioni di gestione delle Identita' Digitali. • Speaker per demo e presentazioni ai clienti di provenienti da Europa , Medio Oriente e Africa. • Speaker agli eventi ufficiali di IBM per le soluzioni SW Tivoli. • Responsabile per l'organizzazione e la realizzazioni di eventi di aggiornamento per il Tivoli SW per i Business Partner di IBM. • Co-teamer per la compliance dello standard di sicurezza ITCS 314 Per il Laboratorio SW di Roma.
01.1992 - 12.1996	<p>Team Leader SW Dev & Cust. Support Tivoli SW</p> <p>IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sviluppo per l'evoluzione del prodotto DCAF. • Coordinamento tecnico delle attivita' dei laboratori di Roma, in Europa, a Ralegh (North Carolina) e Tokyo per la realizzazione del Natinal Language Support della soluzione DCAF. • Team leader per lo sviluppo richiesto per integrare il prodotto stand alone DCAF all'interno della nuova piattaforma Tivoli acquisita da IBM.
07.1990 - 12.1991	<p>Sw developer</p> <p>IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Developer per la componente target del Distributed Console Access Facility a Ralegh in North Carolina. • Developer per la nuova versione Dcaf da integrare con i Device Driver dell'OS2 al lab di Boca Raton (FL).
Istruzione E Formazione	<p>2023 - 2025</p> <p>Formazione Obbligatoria annuale, Data & AI , IBM</p> <ul style="list-style-type: none"> • Formazione obbligatoria annuale per un minimo di 40 ore con corsi sulle aree di competenza (Data & Ai) con conseguimento dei relativi Badge <p>2024 - 2024</p> <p>Master, Big Data e Automation, Politecnico di Milano</p> <p>Master in 5 moduli Intelligenza Artificiale, Machine Learning, Big Data, Cultura Data Driven, Data Management</p> <p>2019 - 2019</p> <p>IBM - Chicago</p> <ul style="list-style-type: none"> • Soluzione di Gestione ed Analisi dei dati su Mainfraime <p>Laurea, Informatica, Universita' di Lancusi/Salerno</p> <p>Tesi sperimentale in collaborazione con l'ospedale Federico II di Napoli</p>

sulla ricostruzione in 3D della mammella partendo dalle immagini mammografiche.

Accomplishments

- Tivoli Sales Specialist dell'anno, 2006
- Outstanding Technical Award, 1996, per l'implementazione DBCS del prodotto Distributed Control Access Facility

Hobby E Interessi

- Viaggiare
- Cinema & Teatro
- Ballo
- Lettura